

ISIS Papyrus est un éditeur de logiciel international avec des bureaux en Amérique du nord, en Europe et en Asie Pacifique. Nous offrons un produit aux multiples fonctions : la plateforme Papyrus, une solution totalement intégrée pour la communication entrante et sortante pour les grandes entreprises et les entreprises du secteur public.

Nous sommes à la recherche d'un ingénieur d'affaires expérimenté en matière de prospection, qualification et génération de leads dans le domaine des logiciels informatiques pour renforcer notre équipe commerciale. Le candidat idéal est quelqu'un d'hautement motivé, autonome et capable d'identifier et développer des prospects en provenance de sources variées : liste de prospects, ressources individuelles et recherches. Une personne dynamique qui sait prendre des décisions est idéale.

Ingénieur d'Affaires

Responsabilités clé :

- Prospecter de nouvelles entreprises pour trouver de potentiels prospects.
- Identifier les décideurs pour pouvoir déterminer le budget et les délais
- Maintenir et mettre à jour la base de données

Nous vous fournissons :

- Une formation sur notre solution innovante et leader du marché
- Un environnement stable et international
- Un salaire compétitif

Connaissances et expériences recherchées :

- De 1 à 3 années de télémarketing et/ou d'expérience dans la vente de logiciel
- Une liste attestant de votre bonne gestion de la relation clients
- Excellente communication orale et écrite
- Expérience avec un logiciel CRM

Nous invitons les candidats souhaitant faire part de notre équipe, être fier de leur travail et aimant apprendre à envoyer leur candidature en anglais avec une photo à notre service de ressources humaines.

Nous vous remercions par avance pour votre candidature et nous examinerons chacune d'entre elle attentivement. En raison d'un grand nombre de candidatures à traiter, nous contacterons uniquement les candidats sélectionnés pour un entretien. Nous vous remercions de votre compréhension.

ISIS Papyrus est un employeur en faveur d'une opportunité équitable.

Salaire : De 30 à 45 K€ plus des commissions.