

BUSINESS COMMUNICATIONS AND PROCESS MANAGEMENT

Bewerben Sie sich beim führenden Hersteller von Standardsoftware Lösungen für das Geschäftsprozess- und Case Management in Gross- und Mittelbetrieben. ISIS Papyrus bietet als internationales Softwarehaus die Papyrus Plattform für die Einführung von Kommunikations- und Prozess getriebenen Geschäftsanwendungen im Verkauf und im Kundenservice branchenübergreifend an. Unsere Lösung differenziert unsere Kunden von ihrem Wettbewerb, verbessert den Kundenservice und das Gesamtergebnis durch eine konsolidierte 360 Grad Sicht auf den Kunden.

Sales Representative - Software Consulting (m/w)

Als Software Sales Representative arbeiten Sie mit der globalen Verkaufsleitung und einem internationalen Marketingteam zusammen. Sie werden proaktiv potentielle Kunden ansprechen, unsere Lösung vorstellen und in einem beratenden Prozeß eine passende Lösung für den Kunden ausarbeiten.

Ihre Aufgaben:

- Durch Events, gezieltem Direct Marketing, Mailings und Anrufen potentielle Neukunden finden
- Durch Kompetenz die Wertschöpfung unserer Firma verkaufen
- Die Kundenanforderungen verstehen
- Die Verkaufs- und Entscheidungsprozesse lenken
- Potentielle Neukunden qualifizieren und durch mehrere Phasen beratend zum Abschluss bewegen
- Die Firma bei verschiedenen Events vertreten
- Bei der Erstellung von Mailings und Verkaufsmaterial mitwirken
- Produktdemonstrationen und Präsentationen vorbereiten und halten

Fähigkeiten der Person:

- Intellektuelle Fähigkeiten, Selbstmotivation und starken Antrieb Verkäufe abzuschließen
- Überzeugungskraft
- Neigung für technisch fachlich Themen
- Den Wunsch zu wachsen und persönlich vorwärts zu kommen

Qualifikationen:

- 3-7 Jahre Software Verkaufserfahrung
- Sehr gutes Verständnis wie Software in Unternehmen eingesetzt wird
- Erfahrung mit beratendem Verkauf
- Exzellente Kommunikationsfähigkeiten (mündlich und schriftlich)
- Bachelor's degree (oder höher)

Wir bieten Ihnen:

- Ein internationales Geschäftsumfeld
- Intensive Einschulung und ständige Weiterbildung durch Verkaufsseminare
- Eine innovative führende Software Lösung
- Ein stabiles Geschäftsumfeld in einer etablierten Firma
- Ein leistungsbezogenes Gehalt

Haben Sie Interesse an dieser Position?

Dann senden Sie bitte Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Foto per E-Mail an

recruitment@isis-papyrus.com

ISIS Papyrus Europe AG

Alter Wiener Weg 12

2344 Maria Enzersdorf

www.isis-papyrus.com